

## \\ オンライン版 //

# 【お客様心理がわかる!】 提案力向上研修

～お客様に喜ばれる成約につなげるために～

- お客様がどんな人なのか  
**観察力をあげる方法**を学ぶ
- それぞれのお客様に適した  
**喜ばれる接客スキル**を身に付ける

**対象者** 全スタッフ様

**研修方法** ・オンライン(主にZoomを使用します)  
・ご要望があれば会社単位でも開催いたします。  
(5名以上を目処とします。)

**研修時間** 14:00～15:30

**研修日程** ・2月7日(火)

**受講料** 3,000円/1人(税別)

【キャンセルポリシー】お申し込み後のキャンセルについて、お申し込み締め切り前までキャンセル料は掛かりません。受講日付近でのキャンセルや未参加の場合、キャンセル料金を設定しております。●お申し込み締め切り日(4営業日前)まで・・・無料  
●受講日の2営業日～3営業日前まで・・・受講料の20% ●受講日の前日・・・受講料の50% ●受講日当日・・・受講料の100%

オンラインとはいえ、しっかり双方向のコミュニケーションがとれる研修です。ぜひご検討ください。



お申し込みはコチラ

協会研修担当  
TEL:03-6455-7200  
URL: <https://server2.keitai.or.jp/kenshu/2022/>

お問い合わせ

一般社団法人  
全国携帯電話販売代理店協会 事務局  
TEL:03-6455-7200  
Mail: [info@keitai.or.jp](mailto:info@keitai.or.jp)